

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ІВАНО-ФРАНКІВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ ТЕХНІЧНИЙ
УНІВЕРСИТЕТ НАФТИ І ГАЗУ**

ПРОЕКТ

**ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА
«Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»**

**першого рівня вищої освіти
за спеціальністю 076 Підприємництво та торгівля
галузі знань 07 Управління та адміністрування
Кваліфікація: бакалавр підприємництва та торгівлі**

ПЕРЕДМОВА

Освітньо-професійна програма (ОПП) «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» для першого (бакалаврського) рівня вищої освіти розроблена робочою групою кафедри підприємництва та маркетингу

СКЛАД РОБОЧОЇ ГРУПИ

Склад	Науковий ступінь, вчене звання,	Посада	ПІБ	Підпис
Керівник робочої групи	кандидат економічних наук, диплом ДК № 017670, доцент кафедри теорії економіки та управління, атестат доцента 12ДЦ № 042835	Доцент кафедри підприємництва та маркетингу	Побігун Сергій Андрійович – гарант ОПП	
Члени робочої групи	доктор економічних наук, диплом ДД №002398, професор кафедри менеджменту та адміністрування, атестат доцента 12ПР № 010014	Професор кафедри підприємництва та маркетингу	Устенко Андрій Олександрович	
	кандидат економічних наук, диплом ДК №063185, доцент кафедри менеджменту і адміністрування, атестат доцента 12ДЦ №033535	Доцент кафедри підприємництва та маркетингу	Малинка Оксана Ярославівна	
	кандидат економічних наук, диплом ДК №055755	Доцент кафедри підприємництва та маркетингу	Даляк Надія Анатоліївна	

ЗМІСТ

- 1. Профіль освітньо-професійної програми**
- 2. Перелік компонент освітньо-професійної програми та їх логічна послідовність**
- 3. Форма атестації здобувачів вищої освіти**
- 4. Матриця відповідності програмних компетентностей компонентам освітньо-професійної програми**
- 5. Матриця забезпечення програмних результатів навчання (ПРН) відповідними компонентами освітньо-професійної програми**
- 6 Матриця відповідності програмних компетентностей обов'язковим компонентам освітньої програми у випадку реалізації за дуальною формою здобуття освіти**
- 7 Матриця забезпечення програмних результатів навчання (ПРН) обов'язковими компонентами освітньої програми у випадку реалізації за дуальною формою здобуття освіти**

1. Профіль освітньо-професійної програми зі спеціальності 076 «Підприємництво та торгівля»

1 - Загальна інформація	
Повна назва закладу вищої освіти та структурного підрозділу	Івано-Франківський національний технічний університет нафти і газу Інститут економіки та менеджменту Кафедра підприємництва та маркетингу
Ступінь вищої освіти та назва кваліфікації мовою оригіналу	Бакалавр підприємництва та торгівлі
Офіційна назва освітньої (освітньо-професійної) програми	Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
Тип диплому та обсяг освітньої програми	Диплом бакалавра, одиничний, 240 кредитів ЄКТС, термін навчання 3 роки 10 місяців. Для здобуття освітнього ступеня бакалавра на базі ступеня «молодший бакалавр» (освітньо-кваліфікаційного рівня «молодший спеціаліст») заклад вищої освіти має право визнати та перерахувати не більше, ніж 120 кредитів ЄКТС, отриманих в межах попередньої освітньої програми підготовки молодшого бакалавра (молодшого спеціаліста). На основі ступеня «фаховий молодший бакалавр» заклад вищої освіти має право визнати та перерахувати не більше ніж 60 кредитів ЄКТС, отриманих за попередньою освітньою програмою фахової передвищої освіти
Наявність акредитації	Національне агентство із забезпечення якості вищої освіти, сертифікат про акредитацію № 5350 від 06 липня 2023 року, дійсний до 01.07.2028р.
Цикл/рівень	FQ-EHEA - перший цикл; EQF-LLL - рівень 6; НПК України – шостий кваліфікаційний рівень
Передумови	Наявність повної загальної середньої освіти
Мова викладання	Українська
Термін дії освітньої програми	до закриття в установленому порядку
Інтернет-адреса постійного розміщення опису освітньої (освітньо-професійної) програми	https://www.nung.edu.ua/ https://nung.edu.ua/department/navchalniy-viddil/07-osvitni-programi-0
2 - Мета освітньо-професійної програми	
Створення умов для оволодіння студентом загальними і фаховими компетентностями, які будуть сприяти його соціальній мобільності та стійкості на ринку праці; формування соціально-особистісних якостей випускників; здобуття професійно-орієнтованих знань, вмінь та здатності фахово вирішувати типові професійні завдання у галузі підприємництва, торгівлі та біржової діяльності	
3 – Характеристика освітньої програми	
Предметна область (галузь знань, спеціальність, спеціалізації)	Об'єкти вивчення: діяльність з організації та функціонування підприємницьких та торговельних структур, що здійснюється для досягнення економічних і соціальних результатів. Цілі навчання: підготовка висококваліфікованих фахівців, здатних вирішувати практичні проблеми та складні спеціалізовані задачі з

	<p>підприємництва та торгівлі.</p> <p>Теоретичний зміст предметної області: наукові теорії, положення, концепції, принципи підприємництва та торгівлі й методологія їхнього використання для організації та ефективного функціонування підприємницьких і торговельних структур.</p> <p>Методи, методики та технології: загальнонаукові й спеціальні методи, професійні методики і технології, застосування яких дозволяє вирішувати практичні завдань з організації, ефективного функціонування та розвитку підприємницьких і торговельних структур.</p> <p>Інструменти та обладнання: інформаційно-комунікаційні системи та технології, спеціалізовані прилади та обладнання торгівлі та/або підприємницької діяльності, спеціалізоване програмне забезпечення.</p>
Орієнтація освітньої програми	<p>Освітньо-професійна підготовка бакалавра має прикладний характер; структура програми передбачає динамічне, інтегративне та інтерактивне навчання.</p> <p>Програма пропонує комплексний підхід до здійснення діяльності в сфері підприємництва, торгівлі та біржової діяльності та реалізує це через навчання та практичну підготовку. Дисципліни та модулі, включені в програму орієнтовані на актуальні напрями, в рамках яких можлива подальша професійна та наукова кар'єра здобувача.</p>
Основний фокус освітньої програми та спеціалізації	<p>Зорієнтований на набуття практичних навичок бакалаврів в сфері створення та супроводу малих та середніх підприємств на основі досліджень ринку (товарознавство, збутова політика, цінова політика) із використанням методів case-study та групової роботи, активному залученню до наукових досліджень.</p> <p>Ключові слова: підприємництво, торгівля, біржова справа, товарознавство, збутова політика, цінова політика, товари, послуги</p>
Особливості освітньої програми	<p>Особливості цієї програми полягають у тому, що вона охоплює дисципліни, що мають пріоритетну орієнтацію на аспекти створення та функціонування суб'єктів підприємницької діяльності, управління ними із застосуванням сучасних методів маркетингових досліджень, бізнес-діагностування, а також з врахуванням аспектів інноваційності та адаптивності до мінливих умов сучасного бізнес-середовища, що дозволяє студентам набути професійних навичок та методів діагностики бізнесу з метою прийняття оптимальних рішень. Передбачена практика у галузевих торговельних та виробничих підприємствах. Орієнтована на глибоку професійну підготовку сучасних фахівців, підприємців, товарознавців, аналітиків, експертів здатних до швидкої адаптації до сучасного бізнес-середовища.</p>
4 - Придатність випускників до працевлаштування та подальшого навчання	
Придатність до працевлаштування	<p>Працевлаштування на підприємствах усіх видів економічної діяльності у сфері торгівлі та бізнесу. Індивідуальна підприємницька діяльність. Фахівець має бути підготовлений до роботи в таких галузях економіки за КВЕД-2010:</p> <p>Секція G: Оптова та роздрібна торгівля; (розділ 45 - Оптова та роздрібна торгівля автотранспортними засобами та мотоциклами, їх ремонт; розділ 46 - оптова торгівля, крім торгівлі автотранспортними засобами та мотоциклами; розділ 47 - роздрібна торгівля, крім торгівлі автотранспортними засобами та мотоциклами);</p> <p>Секція L: Операції з нерухомим майном (розділ 68 – Операції з нерухомим майном)</p> <p>Секція M: Професійна, наукова та технічна діяльність розділ 73 – Рекламна діяльність і дослідження кон'юнктури ринку, розділ 74.90 –</p>

	<p>Інша професійна, наукова та технічна діяльність)</p> <p>Відповідно до Класифікатора професій ДК 003:2010, фахівець має бути підготовлений для таких професій:</p> <p>2419.2 Професіонали у сфері маркетингу, ефективності господарської діяльності, раціоналізації виробництва, інтелектуальної власності та інноваційної діяльності</p> <p>341 Фахівці в галузі фінансів та торгівлі</p> <p>342 Агенти з комерційного обслуговування та торговельні брокери</p> <p>343 Технічні фахівці в галузі управління</p> <p>2419.2 Фахівець з ефективності підприємництва</p> <p>1452 Менеджер (управитель) в оптовій торгівлі</p> <p>1453 Менеджер (управитель) в роздрібній торгівлі побутовими та непродовольчими товарами</p> <p>1454 Менеджер (управитель) в роздрібній торгівлі продовольчими товарами</p> <p>Випускник може займати такі первинні посади згідно з «Довідником кваліфікаційних характеристик професій працівників» ВИПУСК 1. Професії працівників, що є загальними для всіх видів економічної діяльності:</p> <p>3423 Агенти із зайнятості й трудових контрактів</p> <p>3415 Технічні та торгові посередники</p> <p>3417 Оцінювачі та аукціоністи</p> <p>3429 Агенти з комерційних послуг та торговельні брокери</p> <p>3436 Помічники керівників</p>
Подальше навчання	Мають право продовжити навчання на другому (магістерському) рівні вищої освіти. Набуття додаткових кваліфікацій в системі післядипломної освіти.
5 - Викладання та оцінювання	
Викладання та навчання	Загальний стиль навчання – проблемно-орієнтований. Лекційні курси поєднуються з лабораторними і практичними заняттями, семінарами, диспутами, «мозковими штурмами». Навчання відбувається в невеликих академічних групах
Оцінювання	<p>Оцінювання навчальних досягнень здійснюється за 100-бальною (рейтинговою) шкалою ЕКТС (ECTS), національною 4-х бальною шкалою («відмінно», «добре», «задовільно», «незадовільно») системами.</p> <p>Форми контролю: усне та письмове опитування та екзамени, тестові завдання в тому числі комп'ютерне тестування, лабораторні звіти, презентації, захист курсових робіт та проєктів, звітів з практик, атестаційний екзамен.</p>
6 - Програмні компетентності	
Інтегральна компетентність (ІК)	Здатність розв'язувати складні спеціалізовані завдання та проблеми у сфері підприємницької, торговельної діяльності або в процесі навчання, що передбачає застосування теорії та методів організації і функціонування підприємницьких, торговельних структур і характеризується комплексністю та невизначеністю умов.
Загальні компетентності (ЗК)	<p>ЗК 1. Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу.</p> <p>ЗК 2. Здатність застосовувати отримані знання в практичних ситуаціях.</p> <p>ЗК 3. Здатність спілкуватися державною мовою як усно, так і письмово.</p> <p>ЗК 4. Здатність спілкуватися іноземною мовою.</p> <p>ЗК 5. Навички використання інформаційних і комунікаційних технологій.</p> <p>ЗК 6. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з</p>

	<p>різних джерел.</p> <p>ЗК 7. Здатність працювати в команді.</p> <p>ЗК 8. Здатність виявляти ініціативу та підприємливість.</p> <p>ЗК 9. Прагнення до збереження навколишнього середовища.</p> <p>ЗК 10. Здатність діяти відповідально та свідомо.</p> <p>ЗК 11. Здатність реалізувати свої права і обов'язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського (вільного демократичного) суспільства та необхідність його сталого розвитку, верховенства права, прав і свобод людини і громадянина в Україні.</p> <p>ЗК 12. Здатність зберігати та примножувати моральні, культурні, наукові цінності і досягнення суспільства на основі розуміння історії та закономірностей розвитку предметної області, її місця у загальній системі знань про природу і суспільство та у розвитку суспільства, техніки і технологій, використовувати різні види та форми рухової активності для активного відпочинку та ведення здорового способу життя.</p> <p>ЗК 13. Здатність ухвалювати рішення та діяти, дотримуючись принципу неприпустимості корупції та будь-яких інших проявів недоброченості.</p>
<p>Спеціальні компетентності спеціальності (СК)</p>	<p>СК 1. Критичне осмислення теоретичних засад підприємницької та торговельної діяльності.</p> <p>СК 2. Здатність обирати та використовувати відповідні методи, інструментарій для обґрунтування рішень щодо створення, функціонування підприємницьких і торговельних структур.</p> <p>СК 3. Здатність здійснювати діяльність у взаємодії суб'єктів ринкових відносин.</p> <p>СК 4. Здатність застосовувати інноваційні підходи в діяльності підприємницьких та торговельних структур.</p> <p>СК 5. Здатність визначати та оцінювати характеристики товарів і послуг в підприємницькій та торговельній діяльності.</p> <p>СК 6. Здатність здійснювати діяльність з дотриманням вимог нормативно-правових документів у сфері підприємництва та торгівлі.</p> <p>СК 7. Здатність визначати і виконувати професійні завдання з організації діяльності підприємницьких та торговельних структур.</p> <p>СК 8. Здатність застосовувати основи обліку та оподаткування в підприємницькій і торговельній діяльності.</p> <p>СК 9. Здатність до організації зовнішньоекономічної діяльності підприємницьких і торговельних структур.</p> <p>СК 10. Здатність до бізнес-планування, оцінювання кон'юнктури ринків і результатів діяльності у сфері підприємництва та торгівлі з урахуванням ризиків.</p>
<p>7 - Програмні результати навчання</p>	
<p>ПРН 1. Використовувати базові знання з підприємництва та торгівлі й уміння критичного мислення, аналізу та синтезу в професійних цілях.</p> <p>ПРН 2. Застосовувати набуті знання для виявлення, постановки та вирішення завдань за різних практичних ситуацій в підприємницькій та торговельній діяльності.</p> <p>ПРН 3. Мати навички письмової та усної професійної комунікації державною й іноземною мовами.</p> <p>ПРН 4. Використовувати сучасні комп'ютерні і телекомунікаційні технології обміну та розповсюдження професійно спрямованої інформації у сфері підприємництва та торгівлі.</p> <p>ПРН 5. Організувати пошук, самостійний відбір, якісну обробку інформації з різних джерел для формування банків даних у сфері підприємництва та торгівлі.</p>	

- ПРН 6. Вміти працювати в команді, мати навички міжособистісної взаємодії, які дозволяють досягати професійних цілей.
- ПРН 7. Демонструвати підприємливість в різних напрямках професійної діяльності та брати відповідальність за результати.
- ПРН 8. Застосовувати одержані знання й уміння для ініціювання та реалізації заходів у сфері збереження навколишнього природного середовища і здійснення безпечної діяльності підприємницьких та торговельних структур.
- ПРН 9. Знати вимоги до діяльності за спеціальністю, зумовлені необхідністю забезпечення сталого розвитку України, її зміцнення як демократичної, соціальної і правової держави.
- ПРН 10. Діяти соціально відповідально на основі етичних, культурних, наукових цінностей і досягнень суспільства.
- ПРН 11. Мати концептуальні наукові та практичні знання у сфері підприємництва і торгівлі, необхідні для подальшого використання на практиці.
- ПРН 12. Володіти методами та інструментарієм для обґрунтування управлінських рішень щодо створення й функціонування підприємницьких та торговельних структур.
- ПРН 13. Використовувати знання форм взаємодії суб'єктів ринкових відносин для забезпечення діяльності підприємницьких та торговельних структур.
- ПРН 14. Вміти застосовувати інноваційні підходи в підприємницькій та торговельній діяльності.
- ПРН 15. Оцінювати характеристики товарів і послуг у підприємницькій та торговельній діяльності за допомогою сучасних методів.
- ПРН 16. Знати нормативно-правове забезпечення діяльності підприємницьких та торговельних структур і застосовувати його на практиці.
- ПРН 17. Вирішувати професійні завдання з організації діяльності підприємницьких та торговельних структур і розв'язувати проблеми у кризових ситуаціях з урахуванням зовнішніх та внутрішніх впливів.
- ПРН 18. Знати основи обліку та оподаткування в підприємницькій і торговельній діяльності.
- ПРН 19. Застосовувати знання й уміння для забезпечення ефективної організації зовнішньоекономічної діяльності підприємницьких та торговельних структур з урахуванням ринкової кон'юнктури і діючих правових норм.
- ПРН 20. Знати основи бізнес-планування, оцінювання кон'юнктури ринків та результатів діяльності підприємницьких і торговельних структур з урахуванням ризиків.
- ПРН 21. Застосовувати набуті знання для запобігання корупції та будь-яким проявам недоброчесності в підприємницькій та торговельній діяльності

8 - Ресурсне забезпечення реалізації програми

Кадрове забезпечення	<p>До реалізації програми залучаються науково-педагогічні працівники університету з науковими ступенями та/або вченими званнями, а також висококваліфіковані спеціалісти, представники роботодавців.</p> <p>З метою підвищення фахового рівня всі науково-педагогічні працівники проходять стажування у обсязі 6 кредитів на п'ять років.</p> <p>Проведення лекцій, практичних, семінарських та лабораторних занять, здійснення наукового керівництва курсовими, дипломними роботами (проектами), дисертаційними дослідженнями науково-педагогічними (науковими) працівниками, рівень наукової та професійної активності кожного з яких засвідчується виконанням за останні п'ять років не менше чотирьох умов зазначених у Ліцензійних вимогах.</p>
Матеріально-технічне забезпечення	<p>Виконання програм навчальних дисциплін забезпечується матеріально-технічним оснащенням кабінетів, мультимедійної аудиторії та загальноуніверситетськими аудиторіями.</p> <p>Кафедра використовує сучасну матеріально-технічну базу університету, а саме: навчальні корпуси; гуртожитки; пункти харчування; точки бездротового доступу до мережі Інтернет; мультимедійне обладнання; спортивний зал, стадіон, басейн.</p> <p>Навчальний процес за освітньою програмою відбувається в лекційних аудиторіях Інституту економіки і управління ІФНТУНГ</p>

	<p>(більшість з яких обладнана мультимедійними проекторами) та комп'ютерних класах, обладнаних необхідними технічними засобами.</p> <p>Також заняття студентів проводяться з використанням площ та матеріально-технічного забезпечення усіх кафедр, які приймають участь у викладанні дисциплін, передбачених навчальним планом.</p>
Інформаційне та начальсько-методичне забезпечення	<p>Кожна дисципліна навчального плану здобувачів вищої освіти спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» ступеня бакалавр 100% забезпечена комплексом навчально-методичного забезпечення дисциплін навчального плану та навчальними матеріалами (підручниками, навчальними посібниками, конспектами лекцій, довідниками, стандартами згідно з переліком рекомендованої літератури або їх електронними варіантами з дотриманням вимог законодавства про інтелектуальну власність). Для деяких навчальних дисциплін розроблено матеріали лише в електронній формі.</p> <p>Наявність офіційного веб-сайту ІФНТУНГ, на якому розміщена основна інформація про його діяльність - http://www.nung.edu.ua</p> <p>Наявність електронного ресурсу закладу освіти, який містить навчально-методичні матеріали з навчальних дисциплін навчального плану, в тому числі в системі дистанційного навчання:</p> <ul style="list-style-type: none"> - електронна бібліотека http://library.nung.edu.ua/; - центр дистанційного навчання http://dn.nung.edu.ua/; - наявність науково-методичних комплексів по дисциплінах.
9 - Академічна мобільність	
Національна кредитна мобільність	<p>Індивідуальна академічна мобільність реалізується у рамках міжуніверситетських договорів про встановлення науково - освітянських відносин для задоволення потреб розвитку освіти і науки. Допускається перезарахування кредитів, отриманих у інших університетах України, за умови відповідності їх набутих компетентностей.</p>
Міжнародна кредитна мобільність	<p>Взаємозамінність залікових кредитів, участь у програмі подвійного дипломування та закордонного стажування в Поморській академії (м. Слупськ, Республіка Польща).</p> <p>На основі двосторонніх договорів між ЗВО та університетами України</p>
Навчання іноземних здобувачів вищої освіти	<p>Можливе на загальних умовах</p>

2 Перелік компонент освітньо-професійної програми та їх логічна послідовність

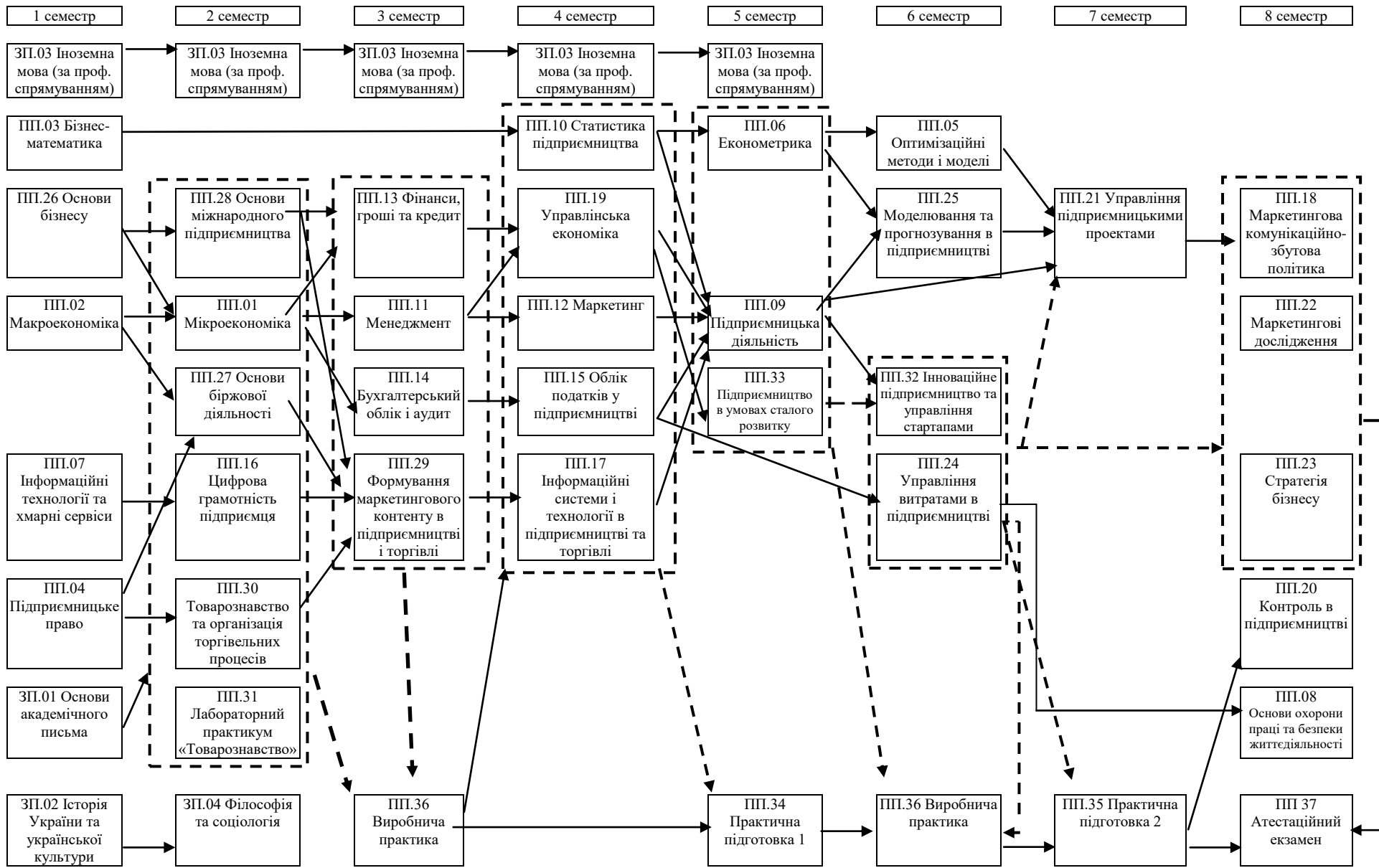
2.1 Перелік компонент ОП

Код н/д	Компоненти освітньої програми (навчальні дисципліни, курсіві проекти (роботи), практики, кваліфікаційна робота)	Кількість кредитів	Форма підсумкового контролю
1	2	3	4
Обов'язкова частина			
Цикл 1 – Дисципліни загальної підготовки			
ЗП.01	Основи академічного письма	3	Диференційований залік
ЗП.02	Історія України та української культури	3	Диференційований залік
ЗП.03	Іноземна мова (за професійним спрямуванням)	15	Диференційовані заліки, Екзамен
ЗП.04	Філософія та соціологія	4	Екзамен
ЗП.05	Фізичне виховання (секційні заняття)		Диференційовані заліки
Цикл 2 – Дисципліни професійної підготовки			
ПП.01	Мікроекономіка	4	Диференційований залік
ПП.02	Макроекономіка	4	Екзамен
ПП.03	Бізнес-математика	5	Диференційований залік
ПП.04	Підприємницьке право	3	Диференційований залік
ПП.05	Оптимізаційні методи і моделі	4	Екзамен
ПП.06	Економетрика	4	Екзамен
ПП.07	Інформаційні технології та хмарні сервіси	3	Диференційований залік
ПП.08	Основи охорони праці та безпеки життєдіяльності	3	Диференційований залік
ПП.09	Підприємницька діяльність	7	Екзамен, Курсовий проект
ПП.10	Статистика підприємництва	5	Екзамен, Курсова робота
ПП.11	Менеджмент	3	Екзамен
ПП.12	Маркетинг	4	Екзамен
ПП.13	Фінанси, гроші та кредит	4	Екзамен
ПП.14	Бухгалтерський облік і аудит	3	Диференційований залік
ПП.15	Облік податків у підприємстві	3	Диференційований залік
ПП.16	Цифрова грамотність підприємця	3	Диференційований залік
ПП.17	Інформаційні системи і технології в підприємстві та торгівлі	4	Екзамен
ПП.18	Маркетингова комунікаційно-збутова політика	4	Екзамен

ПП.19	Управлінська економіка	4	Диференційований залік
ПП.20	Контроль в підприємстві	3,5	Диференційований залік
ПП.21	Управління підприємницькими проектами	5	Екзамен, Курсовий проект
ПП.22	Маркетингові дослідження	5,5	Екзамен, Курсовий проект
ПП.23	Стратегія бізнесу	5,5	Екзамен
ПП.24	Управління витратами в підприємстві	4	Диференційований залік, курсова робота
ПП.25	Моделювання та прогнозування в підприємстві	4	Екзамен
ПП.26	Основи бізнесу	5	Екзамен
ПП.27	Основи біржової діяльності	4	Екзамен
ПП.28	Основи міжнародного підприємництва	3	Диференційований залік
ПП.29	Формування маркетингового контенту в підприємстві і торгівлі	6	Екзамен, курсова робота
ПП.30	Товарознавство та організація торговельних процесів	4	Диференційований залік, курсова робота
ПП.31	Лабораторний практикум "Товарознавство"	3	Диференційований залік
ПП.32	Інноваційне підприємництво та управління стартапами	6	Екзамен
ПП.33	Підприємництво в умовах сталого розвитку	4	Диференційований залік
ПП.34	Практична підготовка 1	3	Диференційований залік
ПП.35	Практична підготовка 2	3	Диференційований залік
ПП.36	Виробнича практика	9	Диференційований залік
ПП.37	Атестаційний екзамен	1,5	Екзамен
Загальний обсяг обов'язкової частини		178,0	
Вибіркова частина			
Цикл 1 – Вибіркові дисципліни із кафедрального каталогу			
Вибірковий блок 1			
Підприємництво, торгівля та маркетинг			
ПО 1.1.01	Інфраструктура ринків	4	Диференційований залік
ПО 1.1.02	Промисловий маркетинг	3	Диференційований залік
ПО 1.1.03	Лідерство та особистісний розвиток	4	Диференційований залік
ПО 1.1.04	Товарно-цінова політика суб'єктів господарювання	4	Екзамен
ПО 1.1.05	Інтернет-торгівля та WEB-маркетинг	5	Екзамен
ПО 1.1.06	Аналіз бізнес-процесів в підприємстві та торгівлі	3	Диференційований залік
ПО 1.1.07	Маркетинг торгівлі та послуг	3	Диференційований залік
ПО 1.1.08	Тренінг-курс "Управління поведінкою споживача"	3	Диференційований залік
ПО 1.1.09	Маркетинг бренду	4	Диференційований залік
Вибірковий блок 2			
Підприємництво, інвестиції та біржова діяльність			
ПО 1.2.01	Міжнародна біржова діяльність	4	Диференційований залік

ПО 1.2.02	Соціальне підприємництво	3	Диференційований залік
ПО 1.2.03	Технологія ділових відносин	4	Диференційований залік
ПО 1.2.04	Публічні закупівлі	4	Екзамен
ПО 1.2.05	Фандрейзинг та краундфандинг	5	Екзамен
ПО 1.2.06	Промислові біржі	3	Диференційований залік
ПО 1.2.07	Стратегії інвестування	3	Диференційований залік
ПО 1.2.08	Тренінг-курс "Бюджетування в підприємстві"	3	Диференційований залік
ПО 1.2.09	Аналіз інвестиційних ринків	4	Диференційований залік
Загальний обсяг вибірових компонент у блоці 1 або 2		33	
Цикл 2 – Вибіркові дисципліни із загальноуніверситетського каталогу			
2.1.1. Вибірковий блок загальних компетентностей			
ВБ2.1.1.01	Дисципліна 1	3	Диференційований залік
ВБ 2.1.1.02	Дисципліна 2	3	Диференційований залік
ВБ 2.1.1.03	Дисципліна 3	3	Диференційований залік
ВБ 2.1.1.04	Дисципліна 4	3	Диференційований залік
Загальний обсяг вибірових компонент у блоці		12	
2.1.2. Вибірковий блок загальних/фахових компетентностей			
ВБ 2.1.2.01	Дисципліна 5	5	Екзамен
ВБ 2.1.2.02	Дисципліна 6	5	Екзамен
ВБ 2.1.2.03	Дисципліна 7	4	Диференційований залік
ВБ 2.1.2.04	Дисципліна 8	3	Диференційований залік
Загальний обсяг вибірових компонент у блоці		17	
2.2 Військова підготовка			
ВВС 2	Військова підготовка	29	Диференційовані заліки, екзамен, курсова робота
Загальний обсяг		29	
Загальний обсяг вибіркової частини		62	
ЗАГАЛЬНИЙ ОБСЯГ ОСВІТНЬОЇ ПРОГРАМИ		240	

2.2 СТРУКТУРНО-ЛОГІЧНА СХЕМА ОП



3. Форма атестації здобувачів вищої освіти

Атестація здобувачів вищої освіти зі спеціальності «076 – Підприємництво та торгівля» проводиться у формі атестаційного екзамену.

Атестаційний екзамен передбачає оцінювання результатів навчання, визначених цією освітньою програмою.

Завершується атестація видачею документу державного зразка про присудження йому ступеня бакалавра і з присвоєнням кваліфікації: бакалавр підприємництва та торгівлі.

Атестація здійснюється відкрито і публічно.

6 Матриця відповідності програмних компетентностей обов'язковим компонентам освітньої програми у випадку реалізації за дуальною формою здобуття освіти

	ЗП.01	ЗП.02	ЗП.03	ЗП.04	ЗП.05	ПП.01	ПП.02	ПП.03	ПП.04	ПП.05	ПП.06	ПП.07	ПП.08	ПП.09	ПП.10	ПП.11	ПП.12	ПП.13	ПП.14	ПП.15	ПП.16	ПП.17	ПП.18	ПП.19	ПП.20	ПП.21	ПП.22	ПП.23	ПП.24	ПП.25	ПП.26	ПП.27	ПП.28	ПП.29	ПП.30	ПП.31	ПП.32	ПП.33	ПП.34	ПП.35	ПП.36	ПП.37		
ЗК1																																												
ЗК2																																												
ЗК3																																												
ЗК4																																												
ЗК5																																												
ЗК6																																												
ЗК7					*								*	*		*	*									*		*										*		*				
ЗК8																																												
ЗК9													*																										*					
ЗК10																																												
ЗК 11					*								*																															
ЗК 12																																												
ЗК 13														*															*															
СК1																																												
СК2																																												
СК3														*		*	*	*		*			*		*		*		*		*		*		*		*	*	*	*	*	*	*	*
СК4										*																													*		*	*	*	
СК5														*				*					*	*	*		*	*	*							*		*		*	*	*	*	
СК6																																												
СК7						*	*			*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*		*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	*	
СК8																																												
СК9																																												
СК 10																*	*											*								*								

